

平成21年度 青年会 第2回勉強会

☆ 不動産業者必須のメール営業の全て ☆

♪ 顧客のハートをぐっとつかむ売れるメール営業 ♪

～ ネット世代の契約獲得の秘訣とは ～

- ・ ホームページで集客したお客様のメールフォローはできていますか？
- ・ お客様が求めていることを認識し、提案あるメールをしていますか？
- ・ 不動産営業のコアターゲット層はネット世代に変わりつつあります。
- ・ メールでのアプローチで契約をとるメール営業/ノウハウを、不動産ITコンサルタントが皆様に特別に教えちゃいます。

開催日時 平成21年11月12日（木曜日）

講演 18:45～21:00（受付開始 18:30）

会場 品川区立中小企業センター 2階 大講習室 / ワンドリンク付

（旧きんぷく会館）品川区西品川1-28-3 TEL 03-3787-3041

講師 （株）アズハウス代表取締役 片岡 婦美江 氏

参加費： 青年会会員無料 ・ 非会員1名1,000円

○テーマ 不動産販売におけるメール営業

1. 新世代にアプローチするメール営業とは
2. メール営業に成功する営業マンとは
3. メールマナー・セカンドメールの秘訣
4. メール開封率をアップさせる5つのテクニック

★ 平成21年度 青年会 第2回勉強会 参加申込書 ★

地区 1 ・ 2 ・ 3 ・ 4 ・ 5 ・ 6

会社名 _____ TEL _____

氏名 _____（青年会会員 ・ 非会員）

氏名 _____（青年会会員 ・ 非会員）

質問事項・ご意見などありましたらこちらにご記入ください。

締切：10月31日(土)迄 ご出席される方は上記申込書を FAX下さい。

送付先：(株)コトブキホームセンター 北野まで TEL 03-3760-2015

FAX03-3760-2019

青年会会員はもちろん、支部会員や従業員の方のご参加をお待ちしています